

胡卫成:永远奔跑的创业者



胡卫成在公司

凭借对机电一体化专业技术的强烈爱好,他一路学习奔跑在创业的路上。通过多年技术、管理以及客户资源的沉淀,他勇于拓展新技术,引进新人才,打造新产品,渐渐实现了自己儿时的创业梦。他就是联合德元(北京)科技有限公司总经理胡卫成。

兴趣爱好是成功的基石

隆冬腊月里的北京城,暖阳倾城,天空湛蓝。记者在联合德元(北京)科技有限公司见到了总经理胡卫成,他正与公司员工围坐在一起共同回顾和总结2018年工作,制定2019年工作计划。他告诉记者,创业者永远在路上,只有紧跟国家和市场形势,才能发展壮大自己的企业。

1974年出生的胡卫成是何田乡龙坑村人,在马金镇上就读了小学和初中,家乡的好山好水养育了他。胡卫成从小就对机电设备感兴趣,喜欢拆装家里的收录机、电视机。初中毕业后,他进入华南理工大学学习机电一体化专业。在学校,他较早地接触到了计算机及自动化的相关课程,这也为他以后的职业奠定了方向。

凭借着良好的学习表现和对专业的热爱,1996年从学校毕业后,他就职于深圳的港资企业海洋电子集团,成为了一名操作自动化设备的技术员。由于该公司主要生产电脑主板,在那里他不仅接触到了全进口的自动化设备和先进技术,还学到了科学管理企业的

方法。

潜心钻研扬帆起航

2000年,胡卫成放弃了稳定的工作,凭着一股闯劲,个人出资5万元与朋友合伙在上海开办了上海瑞卡电子有限公司。由于懂技术、善管理,他扛起了公司技术和内部运营管理的重任。也因为第一次创业,大家都十分用心。公司在胡卫成的带领下,主要为合资企业定制生产无线鼠标,第一年销售额就达到了200万,第三年便突破了800万元。

边创业边学习,边探索边提升,2003年在业内小有名气的胡卫成,又受邀赴北京远东德力公司先后担任副总经理、总经理等职,作为职业经理人,他在自己的摸索与积累下,形成了一套科学的管理方法,为公司建立了卓有成效的管理机制。在注重品质、追求卓越的精神引领下,胡卫成的企业得到了客户的广泛认可,这也为他个人积累下了众多人脉资源。

壮志在心事在人为

一路奔跑、一路收获,他也在一路上不停地追梦……2012年,胡卫成又作出了一个重大决定,他出资510万元成立了联合德元(北京)科技有限公司。胡卫成以吃苦耐劳和永不言败的拼搏精神,以朴实、真诚的为人之道和敢于尝试的工作方法,让生意越来越好,业务范

围也不断扩大。公司凭借着较强的市场分析及技术研发能力,成为了当地众多科技企业的孵化器。公司先后成为了车联网、智能交通、物联网设备的研发生产平台,产品也得到了大众的认可,得到了广大客户的支持与信赖。胡卫成也凭借每一次脚踏实地的努力,让自己的理想逐渐变成现实,公司从2013年的800万元产值一路飙升,2018年的产值已突破了3800万元。

“我现在将主要的精力放在了寻找新的合作项目及人才上,并还将发挥优势整合供应链,为客户提供更加优质低价的服务。”谈起创业的心得及下一步打算,胡卫成告诉记者,商场如战场,创业的过程虽然艰

辛,但自己也非常幸运,能够有今天的业绩靠的就是国家的好政策及各方朋友的支持,他也将一直奔跑在创业的路上,不断提升技术管理水平,关注市场动态,不断创造出新技术新产品。

“只要空下来,我就会通过开化新闻网及微信了解开化的发展动态,从最近几次到开化的感受来讲,今天的开化比原来更加开放了,城乡面貌也有了大变样,交通也更加便捷了。”谈到家乡开化,胡卫成建议,开化要在发展生态旅游和实体产业链上下功夫,进一步优化环境,理清规划,朝着更好的方向发展。

记者 刘祺然 郑智岑



胡卫成与同事

余开兵:贫苦家庭走出的热血“参谋”



余开兵在办公

他出生于贫苦家庭,靠着自己的勤奋好学,考入开化中学,考上军校,为祖国守卫边防,为地方抗震救灾,没喊过一次苦,没说过一句痛。从士兵成长为正营职参谋,他又从军营投身商海,用青春和热血书写了自己的美丽人生。他就是重庆华南城有限公司招商部总监余开兵。

苦难铸就坚强品格

余开兵,1975年出生于苏庄镇余村村。余村山地多,耕地少,当时的生产劳动效益低下。在余开兵的记忆里,当时家乡什么物资都极度匮乏,吃不饱饭是最常有的状态。条件好点时,配菜基本就是一桶桶放很多盐的梅干菜。

看不到农村生活的美好前程,余开兵迫切想要脱离父辈们固有的生活方式,他横下心来读书,期望通过读书改变

自己的命运。1991年,余开兵得偿所愿,考到同村少年羡慕的开化中学,但是窘迫的日子依然没有多少改变。

“我去的时候,带了两条裤子换洗,一条裤子是不好意思穿到教室去的,稍微像样点的裤子只在上课时穿,一般情况下都是周末换下来洗一次。”余开兵回忆,在开化中学读书3年,母亲只来看过他一次。“给我带了一桶梅干菜,离开学校的时候,母亲在小卖部把身上仅有的5块钱,换成5个一块的,留下买新谷种的2块钱和回家的车票钱。当时母亲给我2块钱还有点舍不得的样子深深印在了我的脑海里。”

家庭的困苦,铸就了余开兵坚强的品格,也让他变得分外好学。为了减轻父母的负担,他报考军校,以优异的成绩考入了解放军后勤工程学院。

守卫边防熔炼成长

毕业之际,余开兵积极响应党的号召,申请到祖国最需要的边防去。1999年7月,他如愿被派驻到西藏军区某部。在气候恶劣的边防,他努力克服高海拔缺氧的不适,常年来回奔波于川藏线上。一年后,过硬的军事素质和业务能力,使他普通学员中脱颖而出,先后成为西藏军区某部营房股副连助理员、排长、连长。

2003年,部队领导要求他在不耽误运输任务和训练任务的情况,去改造解放前国民党时期留下的桩棍结构危旧营房。学建筑专业的余开兵,努力克服时间赶、材料紧缺、专业施工人员少等困难,带领战友仅用9个月的时间就完成了2600个平方米的营房改建任务。为此,他被授予个人三等功的嘉奖。

2008年5月12日,四川省汶川县发生里氏8.0级地震,已是成都军区某部营房股长的余开兵,紧急受命随部队就近参加雅安市名山县“抗震救灾”行动。在130多天里,面对9000多次余震,以及随时可能连人带车一起掩埋的危险境地,余开兵没有退却,他跑遍了灾区的各个救灾点,向灾区人民伸出了温暖的援助之手。

“我的眼睛常常饱含着泪水。整个抗震救灾的过程,在我人生当中,在我思想当中,是一次彻底的洗礼。”余开兵表示,面对人民群众失去生命的悲伤,他对军人的职责和活着的

可贵,又有了更深的体会和认知。

商海弄潮华丽转身

2012年,余开兵被提升为重庆市渝中区人民武装部正营职参谋,随后一年调任重庆市巴南区人民武装部后勤科长(副团)。正当人们以为,他将在部队终老一生时,2016年余开兵做出了令人意想不到的行为。这个在部队呆了多年的硬汉毅然响应国家的号召,选择转业,并自愿放弃机关单位的安置,自主择业下海经商了。

“目前,我的首要职责是招商,商家选择入驻会跟我们谈太多的条件,作为我们来说,很难满足商家的各种条件。在招商过程当中,大家的理念和文化都会有差距。遇到的诸如此类的问题会很多。”余开兵坦言,他解决的方式,只有一条,就是笨鸟先飞,多跟人家接触,在潜移默化当中去学习、去化

解。他说,“正因为开在农村的那一段苦难经历,之后不管是20多年的从军经历,还是面对商海的飓风骇浪,我从来没有退却过,从来也没感到苦过,甚至都没有担心过,惧怕过。我最大的资本就是我是农村的孩子,我是农民的孩子,我能吃这个苦,也愿意不断尝试。在商海中考验自己,锤炼自己,或许会有另一番成就吧。”

眼下,作为重庆华南城有限公司招商部总监和重庆开化商会秘书长,余开兵已实现了华丽转身。谈到家乡开化,他感慨,开化尤其是农村,已经发生了翻天覆地的变化。他同时表示,他将团结在重庆的优秀乡贤,为家乡的发展添砖加瓦。“开化绿水青山,空气清洁,负氧离子高,很适合做居家养老项目,等我老的时候,或许我还可以回到开化养老。”

记者 胡萍 汪开明



余开兵在介绍项目