



特别报道

从知青到浙大副校长

——浙江大学副校长罗建红



42年前,罗建红成为一名下乡知青,在茶场务农近两年。直到1977年,听到高考恢复的消息,19岁的他才放下了锄头,重新捧起书本。那一年,开化有数百人参考,最终只有18人被录取,而罗建红就是其中之一。他的命运也就此改变。

8月27日,记者走进浙江大学,来到浙大副校长罗建红的办公室。书柜中的书本摆放得整整齐齐,绿色植物生机勃勃,罗建红温和谦逊、彬彬有礼,微笑着向我们讲述了他的经历。

高考改变命运

罗建红祖籍重庆,1958年生于开化。17岁那年,他下放张湾乡路口村,种茶、炒茶等农活是他每天的生活。1977年10月,我国恢复了高考。与过去不同的是1977年的高考不是在夏天,而是在冬天举行的,有570多万人参加了考试。虽然按当时的办学条件只录取了不到30万人,但是它却激励了成千上万的人重拾书本,罗建红便是求学大军中的一员。

那年的高考需要先在各县市进行初试,通过后才能参加全省组织的统一考试。而从得知高考恢复到参加初试,所有考生仅有一个月的时间备考。“我们那时候没有什么复习材料,基本都是资源共享,一本材料大家相互借着看。”罗建红回忆起这段往事,仿佛就在昨天。罗建红和小伙伴们每天一大早就到知青集中安置点门口的大树下坐着看书,讨论问题。“虽然复习条件不好,可是学习氛围很浓厚。由于时间紧,比拼的就是原有的知识积累和综合素质。”

在正式高考那天,罗建红独自一人步行去考点。参加高考的考生有的刚放下田里的农活,有的刚走出工厂。坐在考场里的考生们最大年龄跨度在十五岁左右,很多人为了这场考试已经等了十余年。进入第二轮考试的时候,估计还有四五百人的规模。公布上线的考生全县只有36人,最后仅有18人被录取。而罗建红则如愿被当时的浙江医科大学录取。

医学相伴成长

过去两年的基层经历让罗建红倍加珍惜来之不易的学习机会。大学毕业后,罗建红被分配到了开化县人民医院,做了一年多的内科医生。在临床实践中,他诊治了许多流行性出血热、钩端螺旋体病、血吸虫病等传染病,引发了他对微生物及免疫学的浓厚兴

趣。1984年,他考上了中国预防医学科学院的研究生,潜心从事钩端螺旋体抗原疫苗的研究。毕业后回到母校浙江医科大学工作并在职获得博士学位,专门做肿瘤发病的分子生物学研究。

为了在学术研究上有进一步的造诣,1993年元旦,他远赴美国乔治城大学医学院药理系做博士后研究,在NMDA受体亚单位特异性抗体制备、受体亚单位的表达及受体亚单位组成分析等方面成果颇丰,也使他认定将研究神经科学为一生的职业。

一晃3年多过去了,在浙江医科大学老校长郑树教授的鼓励下,罗建红毅然决定携全家回国。“我当时想要成立自己的实验室,专门做神经科学的基础研究。因为它所涉及的科学问题极具挑战性,被我国中长期科学和技术发展规划纲要列为科学前沿问题之一。”罗建红表示,对他来说,致力于神经科学的研究既是挑战,更是一种追求。1999年12月,他又前往乔治城大学电生理实验室深造。2001年年底,罗建红回国建立了独立的实验,带领研究团队在突触传递分子机制、自闭症神经环路机制等前沿科学问题研究中做出显著的成绩。

罗建红至今已经发表SCI论文100多篇。他还担任973个项目首席科学家、国家卫健委医学神经生物学重点实验室主任、浙江省神经科学会理事长等重要学术职务,在国内外同行中都有较大的学术影响。

罗建红2002年出任浙江大学医学院副院长、常务副院长。还陆续获得“国务院颁布的政府特殊津贴”“浙江省有突出贡献中青年专家”“浙江省教学成果奖一等奖”等荣誉和奖项。

医疗助力家乡

除了学校里的教学科研,学术的管理工作,罗建红还担任全国政协委员、省政协常委、农工党浙江省委会主委、第十一、十二届省人大常委会委员、省科协副主席等职,参与了不少社会活动。罗建红更关心着家乡的发展动态。他负责推进浙江大学与衢州市的医联体建设,推进各附属医院的医疗“双下沉,两提升”工作,包括更多地支持开化医疗卫生事业发展。

近些年,罗建红也经常回开化探亲、会友、旅游等。“开化的发展定位很正确,举措很有力,成效也很明显。‘绿水青山就是金山银山’,开化恰恰拥有独特的绿水青山,省里也出台了诸多对开化发展有力的政策,通过创业致富,支持像开化这样的山区县做好生态文章。”罗建红在谈及开化的发展时说,开化在环境保护方面起步较早,现在成效愈发显著。特别是高速公路、铁路的开通对以生态休闲旅游为核心的产业推动促进作用非常大,能够吸引外地来的游客。罗建红表示,这样的定位符合开化的发展优势,有助于开化早日实现全面小康。

记者 徐梦雨

带领开化茶叶走向世界

——开化宝纳制茶有限公司总经理严锋

1999年从浙江理工大学外贸专业毕业后,经过四年多的打拼,严锋从一个初出茅庐的外贸业务员晋升成杭州合众工业集团的外贸部经理。然而,就在事业发展期,他决然抛下多年艰辛所得回乡发展,在父亲创办不到两年的开化宝纳制茶有限公司从一线工人起步,十余年来,他积极探索创业创新之路,打开了开化龙顶茶国际贸易市场的新篇章。

心系家乡重回大山

8月27日下午,开化宝纳制茶有限公司生产车间里,秩序井然,机器轰鸣,此时,高大、挺拔且阳光的严锋出现在镜头前,忙碌地穿梭在生产车间里。巡察和指导技术工人分选茶叶、走访和监管品质管理中心……这些都是他除了前往全国各地收购茶叶、跟进国际市场外的日常工作。

“日常琐事已成为工作习惯,不进车间走走看看,就不能把好技术关,不能了解工人所需所求,就不能生产出合适市场需求的产品。”见到记者到来,严锋拭了拭眼镜上沾染的粉尘,嘴角微微上扬。他说,在杭州四年的工作经历,早已让他褪去了大学生的傲气、磨平了尖锐的棱角。开发客户时常碰壁,也曾拿着300元每月的工资艰苦生活,然而这些努力和付出,终换来日后的回报。

毕业后不久,他便凭着出色的表现和一张张外贸业绩单,成为了杭州合众工业集团的外贸部经理,开启了他的创业之路,事业进入发展期。父亲于2002年底创办了开化宝纳制茶有限公司,眼看公司日见起色,但父亲身体有些不适,严锋得知后寝食难安,一边心系父亲的身体状况,担心他因公司事物而过于劳累,另一边则是自己一手“拼”下来的事业,弃之不舍。经过一番思想斗争后,2004年,他最终决定重回大山接管父亲的公司。

“从小生长在大山,总有种闯出去的梦想。”严锋说,刚回到开化时,心中难免有些失落和不甘,但随着年龄的增长,也渐渐意识到回报家乡是一种责任和使命。随着开化茶叶市场大门逐渐被打开,向全世界推销开化茶叶的目标成为了他回乡发展后的一个重要方向。

带领公司冲向世界

刚回到开化的严锋,从公司基层做起,从事搬运工、包装工、操作工、贸易部员工等多个岗位,干过苦力、搞过技术,同时也继续做着业务员的工作,满世界跑市场。5年后,他开始走上了公司领导岗位,担任总经理一职。

“创新是生产的第一动力。”担任总经理后,严锋十分注重新技术引进、新产品开发,并针对不同的市场开发不同的产品。为增强产品的市场竞争力,公司还与浙江大学茶学系合作共同研究开发新机械、新产品。通过多年的发展,公司年销售额已从2003年的300万元增长到了2017年的1.5亿元。公司主导产品外销眉茶的年加工能力达到8000吨,年拼配包装能力8000-12000吨。

十余年来,严锋带领公司一步一个脚印,遵循“以质量求生存,以诚信谋发展”的经营宗旨,确保生产高质量



右为严锋

的产品和树立良好的企业形象。为满足市场需要,公司还积极开发有机茶基地,获得中科院茶叶研究所与发展中心颁发的“有机茶原料和生产证书”以及浙江省出入境检验检疫局颁发的“出口茶叶种植基地备案证书”,使企业的产品向纯天然、无污染、高质量方向发展,为消费者提供绿色有机食品,保证公司的可持续发展。

目前,开化宝纳制茶有限公司已有职工50余人,其中专业人员20余人,解决了开化部分劳动力,带动地方经济发展。该公司是全国最大的眉茶出口企业之一,产品遍布欧盟、非洲等近30个国家,先后成为浙江省级林业重点龙头企业,浙江省农业龙头企业,浙江省农业科技企业,浙江省进出口质量诚信企业,浙江省级农产品加工示范企业,浙江省知名商号,浙江省出口食品一类优秀企业,市级农业龙头企业等。企业品牌也被评为浙江省著名商标等。

身兼数职勇挑重担

尽管公司人员队伍日益庞大,严锋却笑着说,他是全公司唯一一个业务员。总经理、技术员、业务员……他在工作仍旧身兼多职。创业之路并非一帆风顺,面对贸易壁垒、技术壁垒等难题,严锋也时常力不从心,但他总能时刻调节好心态,在不断创新之路上谋发展。可是在严锋看来,工作的困难和压力并不算什么,而业余生活中扮演的“角色”才是更大的责任与担当。

2015年,开化县成立了新生代企业家联谊会,由全县25岁至45岁的年轻创业者60余人组成,严锋被众人推选为会长。此后,繁忙的工作之余,他挑起联谊会日常事务并常常组织活动,或是赴井冈山接受革命洗礼,或是举办篮球友谊赛,或是开展公益活动。久而久之,这群青年才干也时常聚集在一起交流沟通,时而互诉家常,时而头脑风暴,为解决企业生存困难各抒己见。就这样,开化县新生代企业家联谊会成为了一支最有活力和充满正能量的青年队伍。

2011年,严锋当选为县政协委员,延续至今,他站在开化茶叶市场发展的角度,提出了《深化茶叶深加工技术拓宽茶叶销售市场》《如何提高开化茶叶的利用率》等诸多提案,也陆续被县委县政府所采纳。“作为一名政协委员、一名茶叶企业的负责人,关注开化茶产业发展是我的责任和义务。”严锋表示,能参政议政,这是全县人民对他的信任,他将继续把企业做稳做好,争取更大的发展,继续把开化的茶叶推向世界,提高广大茶农的收入。

记者 王燕珍